

Wilson Sons registra crescimento de 339% na cabotagem de leite em pó pelo Tecon Rio Grande

Transporte do produto para o Nordeste mais que quadruplicou nos oito primeiros meses na comparação com 2022

A Wilson Sons obteve um expressivo crescimento nos resultados de cabotagem de leite em pó para a região Nordeste de janeiro a agosto de 2023 pelo Tecon Rio Grande. Em comparação com o mesmo período do ano passado, o terminal mais que quadruplicou o transporte marítimo do produto pela costa brasileira, registrando um aumento de 339% nas remessas de Rio Grande aos portos de Salvador, na Bahia, Ipojuca e Suape, ambos em Pernambuco. Em números, foram 527 contêineres, 407 a mais do que no ano anterior. Isto equivale a 1054 TEU (unidade correspondente a um contêiner de 20 pés) e 14.334 toneladas embarcadas, respectivamente 814 e 11.194 superiores aos oito primeiros meses de 2022.

O principal motivo do aumento das embarcações de leite em pó para essa região é a redução de custos por meio da cabotagem, além do fator sustentável do modal. A CCGL optou por transportar o leite em pó via esse modal por se tratar de um transporte com menor emissão de CO2 em comparação ao rodoviário. *“É um tipo de transporte de maior sustentabilidade na operação logística, com menores custos e que proporciona maior competitividade da nossa marca perante o mercado”*, frisou Luiz Felipe, coordenador de logística da unidade de laticínios. Outros fatores apontados pela CCGL como determinantes para a escolha do serviço foram a segurança, o menor risco de avarias e a possibilidade de melhor planejamento das demandas.

O Tecon Rio Grande é a principal via de acesso e saída do Rio Grande do Sul para o mundo e se tornou, ao longo de seus mais de 26 anos, fundamental para o desenvolvimento econômico do Estado. Atualmente, conta com mais de 3 mil clientes, entre importadores e exportadores, e recebe as principais linhas que escalam o Brasil, oferecendo serviços semanais para todos os trades do mundo a partir de 13 clientes armadores.

Para Paulo Bertinetti, diretor-presidente do Tecon Rio Grande, o significativo aumento da cabotagem de leite em pó é mais uma vantagem da estrutura logística do terminal. *“O Rio Grande do Sul é um dos maiores produtores de leite do Brasil e possui uma enorme capacidade de expansão de negócios. No momento em que os produtores gaúchos abrem novas frentes em estados do Nordeste brasileiro, como neste caso, o Tecon Rio Grande está preparado e com totais condições para realizar esta operação logística com eficiência, segurança e de modo sustentável”*, observa.

A sustentabilidade é um dos pilares estratégicos para a Wilson Sons. Em maio passado, foi assinado um contrato para que o Tecon Rio Grande tenha sua energia fornecida 100% de fontes renováveis com o objetivo de reduzir a emissão de gás carbônico na atmosfera. Com isso, adquiriu a certificação IREC (International Renewable Energy Certificates) para o triênio 2024/25/26, que pode ser utilizada para o reporte das emissões indiretas pelo consumo de energia no Programa GHG Protocol, metodologia internacional mais utilizada para quantificar as emissões de gases de efeito estufa. *“Além de garantir a rastreabilidade da fonte de energia renovável que chega ao terminal, este certificado também zera as emissões de CO2 provenientes do consumo de energia nos anos citados. Por meio deste novo sistema energético, toda a energia gerada para o funcionamento do Tecon Rio Grande até o próximo ano virá de fontes renováveis”*, explica Bertinetti.



Sobre a Wilson Sons

A Wilson Sons é o maior operador de logística portuária e marítima do mercado brasileiro, com mais de 185 anos de experiência. A companhia tem abrangência nacional e oferece soluções completas para mais de 5 mil clientes, incluindo armadores, importadores e exportadores, indústria de energia offshore, projetos de energia renovável, setor do agronegócio, além de outros participantes em diversos segmentos da economia. Saiba mais em: wilsonsons.com.br

ASSESSORIA DE IMPRENSA

Martha Becker Connections

Daniel Rodrigues | daniel@marthabecker.com.br | (51) 3029-7471 | (51) 99979-0261

Jane Castro | jane@marthabecker.com.br | 51 98555.2937